

Prensa:	Semanal	Valor (€):	1.755 €
Tirada:	No Datos OJD	Documento:	1/1
Difusión:	No datos OJD	Impresión:	B/N
Pág.:	8	Sección:	Empresas

NUEVA FIGURA FINANCIERA

Packager comercializará los productos de GE Money

T.J.
MADRID

Nacer de la mano de una gran multinacional que mueve 200.000 millones de dólares en productos financieros es, cuanto menos, una garantía de seguridad. Packager Hipotecario, el «primer broker de broker» del mercado hipotecario español, ha elegido como socio para su

puesta en marcha a General Electric Money. La nueva compañía, que nace de la mano de JZ International (principal accionista de Freedom Finance), ha cerrado ya un acuerdo de colaboración con la división financiera de General Electric.

Según indica su director general, Sebastián Ruiz, «vamos a trabajar en exclusividad los productos de GE Money, pero

si éstos no encajan podremos recurrir al canal de Freedom Finance, que opera con el resto de bancos. Directamente, no trabajaremos con otras entidades pero sí tendremos acceso a sus productos».

Además, Packager Hipotecario contará con la ayuda de los analistas de GE Money, que se integrarán en su equipo y llevarán a cabo los procesos de validación

que la empresa realizará a los brokers que deseen operar a través de ella.

La empresa se ha marcado como objetivo conseguir entre 1.500 y 2.000 broker asociados a su red en el año 2010.

A partir de ese año, Packager Hipotecario espera «alcanzar el equilibrio financiero» y, en cinco años, llegar a los 5 millones de euros beneficios, lo que

conseguirá gracias a un «volumen de intermediación de entre 300 y 400 millones de euros».

Para todos los broker, Packager Hipotecario ofrecerá los productos de GE con «mayor rentabilidad», y pondrá en el mercado «dos nuevos productos al año de distribución exclusiva que serán diseñados por GE Money en función de la demanda del mercado». ■